

CASE STUDY

Dieci anni di digital signage per Reale Group.

Come **Essedi** ha guidato **Reale Group** nell'evoluzione di una rete di ~50 punti digital signage verso **Samsung VXT**: una piattaforma cloud, multi-brand, distribuita su quattro società del Gruppo tra Torino e Milano.



Quello che oggi è una sala riunioni con il monitor spento, domani può fare signage quando non è in uso. Cambia completamente il calcolo.

Alessandro Azzarone

Sales Specialist — Essedi

Il Cliente

Reale Group è uno dei principali gruppi assicurativi e finanziari italiani. Reale Mutua (fondata nel 1828) è la capogruppo; la struttura comprende oggi Banca Reale, Italiana Assicurazioni e Unica.

La Sfida

Una rete di digital signage costruita oltre dieci anni fa — affidabile, ma legata a un'architettura che il mercato aveva nel frattempo superato. Evolvere senza stravolgere.

La Soluzione

Migrazione dell'intera rete a Samsung VXT: piattaforma cloud, player integrati sui Samsung, player esterno SBB per i monitor di altre marche. Una sola console, accesso multilivello, licenza annuale non vincolante.

Il Risultato

~50 punti migrati in pochi giorni su quattro società del Gruppo. Licenza a ~1/3 del costo precedente. Piattaforma pronta per estendersi anche a spazi oggi non-signage — sale riunioni in primis.

LA STORIA

L'evoluzione a Samsung VXT.

La piattaforma originale ha retto a lungo. Quando il mercato ha offerto qualcosa di realmente migliore, è arrivato il momento del salto.

Quando nel 2015 Essedi affiancò Reale Mutua nella scelta della prima piattaforma di digital signage per la sede storica di Torino, sul mercato c'erano poche soluzioni davvero solide. La scelta cadde su una piattaforma di prima generazione — matura, stabile, ben supportata — che si rivelò una delle decisioni più longeve del progetto.

Quella piattaforma ha retto per oltre dieci anni. La rete è cresciuta da una manciata di monitor nella hall di Torino a circa cinquanta punti distribuiti tra Torino e Milano, coinvolgendo nel tempo Reale Mutua, Banca Reale, Italiana Assicurazioni e Unica.

A fine 2025, con il mercato del digital signage profondamente cambiato e Samsung che con la piattaforma VXT aveva raggiunto un livello di maturità e flessibilità superiore, il momento giusto per evolvere è arrivato. La valutazione fatta insieme a Reale ha portato a una conclusione chiara: VXT era più snella, più al passo coi tempi, e soprattutto permetteva di sfruttare il player già a bordo dei monitor Samsung — eliminando un intero strato hardware dal progetto.

“

Nel 2015 il mercato del digital signage offriva poche opzioni davvero solide, e la scelta che facemmo era la più matura disponibile. Dieci anni dopo lo scenario è completamente diverso: oggi VXT è all'altezza, con un'architettura cloud che prima semplicemente non esisteva.

Alessandro Azzarone

Sales Specialist, Essedi

DIECI ANNI IN BREVE



ZOOM IN

La soluzione Samsung VXT

Samsung VXT

Cloud-native

Nessun server on-premise. Aggiornamenti distribuiti via cloud, configurazione iniziale rapida.

Multi-brand con SBB

Per i monitor di altri brand, il player esterno Samsung SBB porta anche quei display nello stesso ecosistema VXT.

SyncPlay

Sincronizzazione perfetta tra più display: contenuti riprodotti in maniera coerente anche su reti distribuite.

Player a bordo

I monitor Samsung di nuova generazione hanno il player VXT integrato: nessun hardware aggiuntivo dietro lo schermo.

VXT Canvas

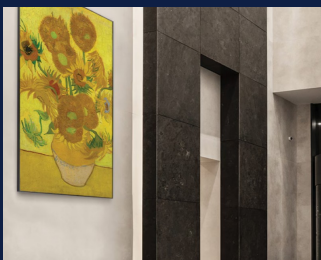
Editor drag & drop con modelli e widget per creare contenuti, anche touch, senza competenze grafiche.

Licenza non vincolante

Si attiva e si disattiva punto per punto, anno per anno. Risparmio anche sui costi server.

SOLUZIONI APPLICATIVE

Specifiche app per ogni esigenza, integrate nella piattaforma VXT.



Contenuti artistici

VXT Art porta contenuti curati di artisti famosi nei tuoi spazi, trasformando display inattivi in opere visive.



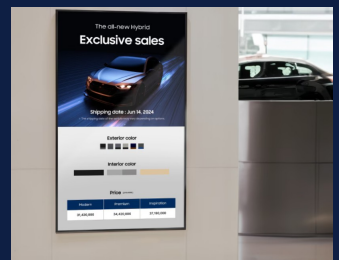
Menu digitali integrati

Link My POS sincronizza le lavagne menu digitali con il sistema di cassa: prezzi e novità sempre aggiornati in tempo reale.



Annunci immobiliari

Ngine Real Estate alimenta i display con annunci aggiornati direttamente dal database: prezzi e foto sempre attuali.



Vetrina automotive

Ngine Automotive mostra modelli, prezzi e immagini dei veicoli disponibili, sempre aggiornati.

Dove vive il signage

Aree comuni

Sbarchi ascensori
Aree break
Reception

Headwall

Comunicazione istituzionale
Ingresso uffici

Login room

Spazi meeting informali
Visibili dai corridoi
Signage quando inattivi

Aree CRAL

Centro ricreativo aziendale
Eventi e area giochi

Auditorium

Locandine eventi
Programmazione in corso

Banca Reale

Comunicazione prodotti
finanziari verso clienti

LA SOLUZIONE

Una piattaforma, una flotta multi-brand.

La rete signage di Reale Group è eterogenea per costruzione: in prevalenza monitor Samsung, con una quota di altre marche accumulate nel tempo su sedi diverse e in fasi diverse del progetto. La forza di VXT in questo contesto è portare tutti questi dispositivi — indipendentemente dal brand — sotto un'unica console cloud.

Sui monitor Samsung di nuova generazione, il player VXT è integrato a bordo: nessun hardware aggiuntivo, basta attivare la licenza. Sui modelli più datati, e sui monitor di altre marche, Essedi ha abbinato il player esterno Samsung SBB: si applica dietro al monitor, si attiva con la licenza VXT, e da quel momento il dispositivo viene registrato sul cloud come un qualsiasi altro monitor della rete.

La gestione cloud apre tre vantaggi nuovi: **accesso multilivello** (chi entra in piattaforma vede e gestisce solo i monitor di sua competenza), **blocco del pannello** (l'utente che passa davanti al monitor non può spegnerlo o cambiare ingresso), e una **licenza annuale non vincolante** che si attiva e si disattiva punto per punto.

Quest'ultimo dettaglio ha l'impatto strategico più interessante: rende il signage un'opzione attivabile anche in spazi che oggi non lo sono. Una sala riunioni può, in prospettiva, ospitare contenuti signage quando non è in uso, e tornare immediatamente al sistema di videocollaborazione quando qualcuno tocca il pannello.



Reception, sede storica — Torino



Foyer Auditorium Bertola — Torino

LE PERSONE

Chi ha lavorato al progetto.

Alessandro Azzarone

Sales Specialist, Essedi

Alessandro ha seguito direttamente la valutazione e la migrazione a VXT, dall'incontro tecnico con Samsung al rollout sui ~50 punti.

Il suo punto di vista: la migrazione tecnica è stata la parte semplice; l'aspetto più rilevante è quanto VXT abbia abbassato la barriera d'ingresso — economica e operativa.

“

La piattaforma di partenza era stata una scelta solida: ha funzionato bene per oltre dieci anni. Oggi VXT offre un rapporto qualità-costo molto più aggressivo: la licenza annuale costa circa un terzo del canone precedente, e non c'è più l'hardware del player da mettere in conto.

Angelo Guglielmi

Progettista Senior AV, Essedi

Angelo segue Reale dai tempi del primo progetto e ha la visione lunga sull'infrastruttura.

Sulla migrazione signage la sua sintesi è netta: cambio di piattaforma, stessa filosofia distributiva. Niente è stato stravolto — quello che è cambiato è il motore sotto.

“

Sul digital signage abbiamo fatto un aggiornamento importante: la piattaforma di gestione è stata migrata a Samsung VXT, partendo dalle due sedi di Torino. La distribuzione dei monitor non è cambiata — abbiamo cambiato il motore, non l'impianto. E adesso, dopo l'acquisizione di Italiana Assicurazioni, stiamo portando gli stessi standard tecnologici del Gruppo anche lì.

I RISULTATI

Il progetto in numeri.

Dieci anni di partnership sul digital signage, una rete che continua a crescere.

~50

punti digital signage

migrati a VXT

4

società del Gruppo

Reale Mutua, Banca Reale, Italiana, Unica

3

sedi principali

Torino CDA, Torino Bertola, Milano

10+

anni di partnership

sul progetto signage

~1/3

costo licenza VXT

rispetto alla soluzione precedente

~5 giorni

durata della migrazione

con switch service minimo

Persone, spazi, tecnologia.

Sistemi e soluzioni che trasformano il modo di lavorare e collaborare.

[Richiedi una consulenza →](#)

Essedi è un system integrator specializzato in soluzioni audio video professionali e digital workplace. Leader in Italia da oltre trent'anni nella progettazione e integrazione di sistemi audiovisivi, videoconferenze e infrastrutture di collaborazione.

Il nostro personale tecnico è formato e certificato dai principali vendor, assicurando interventi sempre conformi agli standard più elevati del settore.

essedisrl.eu

30+

anni di esperienza

500+

clienti serviti

15+

partner tecnologici